

## ATELIERS DES PROS

## Octobre à Décembre 2024



## OCTOBRE

## NOVEMBRE

## DÉCEMBRE

|    |  |  |    |   |  |    |   |
|----|--|--|----|---|--|----|---|
| 01 | M  |  | 01 | V   |  | 01 | D   |
| 02 | CAFÉ DE L'OT #1 ET BILAN DE FIN DE SAISON  |  | 02 | S   |  | 02 | CRÉATION ET MISE EN OEUVRE DE SON OFFRE VÉGÉTARIENNE              |
| 03 | J  |  | 03 | D   |  | 03 | COMMENT PROSPECTER DANS UN PÉRIMÈTRE À +2H DE SON LIEU D'ACTIVITÉ |
| 04 | V  |  | 04 | L   |  | 04 | PRÉSENTATION DU LABEL CLEF VERTE                                  |
| 05 | S  |  | 05 | COACHINGS INDIVIDUELS "METTRE EN VALEUR SON OFFRE EN QUELQUES LIGNES - ÉLÉMENTS DE LANGAGE ET DIFFÉRENTIATION |  | 05 | J   |
| 06 | D  |  | 06 | CAFÉ DE L'OT #2   |  | 06 | V   |
| 07 | L  |  | 07 | J   |  | 07 | S   |
| 08 | M  |  | 08 | V   |  | 08 | D   |
| 09 | M  |  | 09 | S   |  | 09 | L   |
| 10 | OPTIMISER SON TEMPS ET SA GESTION D'ACTIVITÉ TOURISTIQUE, NOTAMMENT GRÂCE À L'IA |  | 10 | D   |  | 10 | LES BONNES PRATIQUES POUR BIEN ACCUEILLIR MES CLIENTS             |
| 11 | V  |  | 11 | L   |  | 11 | CAFÉ DE L'OT #3   |
| 12 | S  |  | 12 | VISITE GUIDÉE " LA ROCHELLE SE DÉVOILE"   |  | 12 | DÉCOUVERTE DE CANVA   |
| 13 | D  |  | 13 | M   |  | 13 | V   |
| 14 | L  |  | 14 | COACHINGS INDIVIDUELS "METTRE EN VALEUR SON OFFRE EN QUELQUES LIGNES - ÉLÉMENTS DE LANGAGE ET DIFFÉRENTIATION |  | 14 | S   |
| 15 | COACHINGS INDIVIDUELS EN COMMUNICATION DIGITALE                                  |  | 15 | V   |  | 15 | D   |
| 16 | M  |  | 16 | S   |  | 16 | L   |
| 17 | J  |  | 17 | D   |  | 17 | VISITE DU CENTRE DE TRI ALTRIANE                                  |
| 18 | V  |  | 18 | L   |  | 18 | M   |
| 19 | S  |  | 19 | M   |  | 19 | J   |
| 20 | D  |  | 20 | M   |  | 20 | V   |
| 21 | L  |  | 21 | J   |  | 21 | S   |
| 22 | M  |  | 22 | V   |  | 22 | D   |
| 23 | M  |  | 23 | S   |  | 23 | L   |
| 24 | J  |  | 24 | D   |  | 24 | M   |
| 25 | V  |  | 25 | L   |  | 25 | M   |
| 26 | S  |  | 26 | M   |  | 26 | J   |
| 27 | D  |  | 27 | M   |  | 27 | V   |
| 28 | L  |  | 28 | J   |  | 28 | S   |
| 29 | M  |  | 29 | V   |  | 29 | D   |
| 30 | M  |  | 30 | S   |  | 30 | L   |
| 31 | J  |  |    |   |  | 31 | M   |